

SALGSDIREKTØR

til Plandent Danmark

Vil du stå i spidsen for en stærk salgsorganisation og være med til at forme fremtiden i tandlægebranchen?

Vi søger nu en engageret og forretningsorienteret salgsdirektør, der kan videreudvikle salgsorganisationen, skabe vækst og samtidig være en central sparringspartner for den administrerende direktør og den øvrige ledergruppe.

Stillingen refererer til administrerende direktør og du bliver en vigtig del af virksomhedens ledergruppe, hvor du skal bidrage aktivt til virksomhedens strategiske udvikling, herunder med analyser og strategiske anbefalinger, som understøtter virksomhedens fortsatte udvikling.

Som Salgsdirektør får du det overordnede ansvar for virksomhedens salgsorganisation og bliver drivkraften bag den kommercielle udvikling. Du skal sikre fortsat vækst, udvikle organisationen og skabe de bedste rammer for medarbejdernes succes.

Du bliver leder for en erfaren salgsorganisation, hvor dit vigtigste bidrag bliver at skabe retning og resultater gennem synlig ledelse i tæt samarbejde med organisationen.

Du får ansvaret for at lede, styre inspirere og udvikle salgsorganisationen og for at sikre fortsat vækst og for at skabe de bedste kommercielle resultater med fokus på både omsætning og dækningsbidrag.

Du skal udvikle salgsprocesser og den samlede salgsp performance og styrke samarbejdet på tværs af organisationen og sikre øget krydsalg på tværs af virksomhedens produktområder. Ved større udbud og tilbud bliver du kommerciel sparringspartner, der kan sikre styrkelse og optimering af partnerskaber.

Vi forventer, at du er en leder, der trives tæt på forretningen, og at du motiveres af at udvikle mennesker og skabe resultater gennem andre.

En stor del af din hverdag kommer til at foregå sammen med salgsorganisationen, hvor du skal coache, sparre og deltage på kundemøder, når det skaber værdi.

Ligeledes forventer vi, at du er en synlig leder både internt og eksternt, hvormed du kan skabe stærke relationer til kunder, leverandører og samarbejdspartnere og bidrager til et tæt samarbejde mellem salg, service, marketing og de øvrige funktioner i virksomheden.

Du har solid erfaring med salgsledelse fra en BtB-virksomhed og du trives i en rolle, hvor strategi og operationel eksekvering går hånd i hånd.

Du er en inspirerende og involverende leder med stærke kommercielle kompetencer herunder er du stærkt datadrevet, og du forstår og prioriterer værdien af langsigtede kunderelationer. Du er en dygtig kommunikator med naturlig gennemslagskraft.

Har du en medicoteknisk erfaring vil det være en fordel.

Hos Plandent får du en central lederrolle i en markedsledende virksomhed med stærke værdier, høj faglighed og en kultur præget af samarbejde, ansvarlighed og udvikling.

Du bliver en del af en ambitiøs ledergruppe og får stor indflydelse på virksomhedens fortsatte vækst og udvikling. Rollen rummer betydelig frihed, et stort ansvar og mulighed for at sætte et tydeligt aftryk på både organisationen og markedet.

Dit primære arbejdssted bliver på Plandent's hovedkontor.

Send dit fyldestgørende CV til Laigaard Executive Search at CV@laigaard.com, mærket 56274. Vi behandler din henvendelse fortroligt og videregiver kun dine oplysninger efter aftale med dig. For yderligere oplysninger er du velkommen til at kontakte Claus Laigaard ☎ 40798190 eller Mads Jakobsen ☎ 22162404.

Vi holder ferielukket i perioden 18. juli til 3. august.

Plandent

Plandent A/S er Danmarks førende totalpartner til tandlægekæder og tandlægeklinikker og en del af den familieejede, finske Planmeca-koncern – en af verdens største producenter af høj-teknologisk dentaludstyr.

Den danske del blev etableret i 1972 og har hovedkontor i Vallensbæk samt afdelinger i Aarhus, Båring og et udviklings-miljø med software-kompetencer i Ukraine.

Med mere end 200 medarbejdere og en omsætning på DKK 494 mio. leverer Plandent et komplet udvalg af forbrugsvarer, dental-udstyr, service, digitale patientjournalssystemer, dental-laboratorydelser samt uddannelse til den danske dentalbranche.

Som Danmarks første B Corp-certificerede dentalvirksomhed arbejder Plandent målrettet for at kombinere høj faglighed, innovation og digital udvikling med ansvarlighed over for kunder, medarbejdere, samfund og miljø.