

SALGSDIREKTØR

Danmark inkl. Grønland, Færøerne og Island

Kan du løfte en kommerciel lederrolle med stort ansvar, stærkt samarbejde og ambitiøse vækst mål, skal du måske stå i spidsen som salgsdirektør for franchisetagerne i disse lande og være med til at forme fremtidens HTH.

Som salgsdirektør får du det overordnede P&L-ansvar for både BtB og BtC i en central rolle med et strategisk lederansvar. Ligeledes bliver du en del af HTH's øverste ledelse med direkte reference til Executive Vice President for HTH.

I tæt samarbejde med franchisetagerne skal du sikre, at virksomhedens strategiske transformation og mål forankres og eksekveres. Du bliver den drivende kraft i at styrke HTH's position i markederne, hvor du skal drive strategiske initiativer, omkostningsoptimering og salgsfremmende kampagner. Dit ansvar inkluderer at følge op på KPI'er, forecasts og lokale markedsbehov samt ikke mindst at opbygge lokale forretningsplaner i samarbejde med den enkelte franchisetager. Herunder bliver du ansvarlig for årlige business plans og fælles kickoffs for franchisetagerne.

Som salgsdirektør skal du bistå i forhandling og etablering af nye franchiseaftaler i tæt samarbejde med den øvrige ledergruppe. I rollen er det dit ansvar at sikre de rette kompetencer og strukturer, der gør HTH stærkere både i dag og i fremtiden.

Vi forventer, at du er en kommerciel leder med stor erfaring i salgsledelse – har du erfaring med franchisedrevne virksomheder eller kædedrift, er det en fordel.

Du har erfaring med salgsbudgettering og P&L-ansvar, ledelse af større salgsorganisationer samt erfaring med at skabe en performancekultur med fokus på vækst og ikke mindst en høj kundetilfredshed.

Du formår at kombinere strategisk tænkning med hands-on ledelse og evner at skabe engagement, resultater og samarbejde. Du er en dygtig kommunikator, og som person motiveres du af at skabe forandring, udvikling og vækst.

Vi forventer, at du har en relevant videregående uddannelse.

Primært arbejdssted bliver på HTH's internationale hovedkontor i Tilst.

Send dit fyldestgørende CV til Laigaard Executive Search på cv@laigaard.com mærket 56256. Vi behandler din henvendelse fortroligt og videregiver kun dine oplysninger efter aftale med dig.

For yderligere oplysninger er du velkommen til at kontakte Claus på mobilnummer 40798190, eller Mads på mobilnummer 22162404.



HTH investerer målrettet i vækst og transformation med fokus på at styrke tilstedeværelsen i hvert enkelt land. Det betyder, at hver franchisetager skal opleve øget lokal support på alle parametre, som bidrager til at løfte både den enkelte forretning og branchen som helhed.

nobia

HTH www.hth.dk er ejet af Nobia AB www.nobia.com, der er børsnoteret i Stockholm. HTH, der er Nobia's største nordiske enkeltstående brand, er repræsenteret i de 5 nordiske lande og omsætter for ca. 3 mia. SEK ud af Nobia's samlede omsætning på ca. 10 mia. SEK. HTH's internationale hovedkontor er nybygget og er beliggende i Tilst ved Aarhus.